



The Weekly Journal of  
Tokyo Rinkai West Rotary Club

# 東京臨海西ロータリークラブ

第2580地区(東分區)



奉仕しよう みんなの  
人生を豊かにするために



クラブ会長ターゲット

「奉仕し成長しあえる仲間づくり」  
"Making friends who can serve and grow together"

2021-2022年度  
東京臨海西ロータリークラブ会長

西野 充英



国際ロータリーテーマ

「奉仕しよう みんなの  
人生を豊かにするために」

"SERVE TO CHANGE LIVES"  
2020-2021年度 国際ロータリー会長

シェカール・メータ

2021年10月1日[第73回]

創 立：2018年11月22日  
会 長：西野 充英  
副 会 長：大星 太郎  
幹 事：三橋 晶裕  
会報委員長：飯塚 正裕

10月1日の卓話

「イニシエーションスピーチ」  
当クラブ会員 島崎久志様  
当クラブ会員 飯塚正裕様

9月17日の出席率

会員在籍者数 38名  
会員出席者数 28名  
会員欠席者数 10名  
本日の出席率 73.68%

10月15日の卓話

「社会奉仕フォーラム」  
社会奉仕委員会 岸哲也 委員長  
「社会的養護の実情とチャイボラ  
が向き合う社会課題について」  
NPO 法人チャイボラ

## 《2021-2022年度 オンライン例会 第72回例会報》

2021年9月17日(金)例会 12:30~13:30

司会: 岩本好史会員

- 点鐘: 西野充英会長
- ロータリーソング「奉仕の理想」 斉唱  
ソングリーダー: 岩崎裕馬会員
- 「四つのテスト」 唱和
- 「ロータリーの目的」 東京臨海西 RC Ver. 唱和



- 来賓・ゲストスピーカー紹介: 西野充英会長

- 東京臨海西 RC 特別代表  
東京臨海 RC 齊藤 実様
- 東京臨海西 RC 発起人代表  
東京臨海 RC 鈴木孝行様

- 卓話者紹介: 西野充英会長
- 当クラブ クラブ奉仕委員 北林貴臣様
- 当クラブ 親睦活動委員 ゴルフ幹事 岡田竜司様
- ビジター紹介:  
本日はいらっしやいませでした

- ブレイクタイム  
3~4名ずつに分かれてグループディスカッション  
※約10分間ブレイクアウトルームにて行いました



(司会: 岩本好史会員)

- 会長報告・スピーチ: 西野充英会長
- 9/13 (月) 東分區 IM の報告
- 10/25 (月) ポリオ根絶ワークショップについて



## ■幹事報告：三橋晶幹事

- 地区ポロシャツ届きました（次回の例会または資料と同梱します）
- 自事業活性化委員会は 10/12（火）変更です。出欠は本日（9/17）までとなります
- 東武ホテルレバント東京さんの感謝キャンペーンについて



## ■委員会報告

### ●ロータリー情報 栗山義広会員

「9月のロータリーの友の真ん中のホチキスの折り目が見えるところにロータリークラブの基本という記事があり、ロータリークラブの構成と目的第1から第4のうち、「第1. 会員一人一人の向上」、「第2. 会員の事業の向上」について紹介されています。第2の会員の事業の向上についての部分が面白く、会員間に友情に満ちた親密な付き合いが生まれ、取引増加の機会が与えられるというのが面白く、取引増加が得られるのではなくて取引増加の「機会」



が増えますということが書かれています。是非一読して頂けたらと思います。」

### ●クラブ奉仕委員会 大星太郎委員長

「10月の中旬より家庭集会を開催します。家庭集会、簡単に説明しますと、少人数のグループに分かれて食事やお酒を飲みながらざっくばらんにロータリークラブについて語り合うイベントになります。カウンセラー委員会と同じような雰囲気なんですけども、どちらか



という個人的な話よりもロータリークラブについて真剣に語り合うイベントになっております。議事録も提

出して頂きますのでよろしくお願ひします。グループ分けや日程については事務局よりお知らせさせていただきます。3日開催する予定でして、そのうちの一日は必ず参加するようにしてください。」

### ●親睦活動委員会 ゴルフ幹事 岡田竜司会員

「9月27日東分区懇親ゴルフ大会について、準備を進めてますのでなるべく早めに返事をお願い致します。」



### ●青少年奉仕委員会 島崎久志委員長

#### 江戸川区少年野球のスポンサー報告

「3役と私とで江戸川区学童少年軟式野球連盟の役員の方たちとお話をして、我々が具体的に支援する内容を決めてきました。東京23区の選抜チームの大会をメインスポンサーとして、臨海西ロータリークラブ杯争奪学童選抜交流大会という大会名で行います。大会は江戸川臨海球場で11月中旬から12月までトーナメントで行い、クラブとしては、優勝カップ、1~3位の金メダル、銀メダル、銅メダルの授与、個人賞の授与を行いますので、閉会式時にはできるだけ多くのおみなさまに参加して頂いて、賞を渡すことをやります。具体的な日程等が決まりましたらお知らせ致しますので、みなさんと一緒にやっていきましょう。」



### ●カウンセラー委員会 飯塚憲貴委員長

「カウンセラー委員会について、家庭集会和違うので全員集まらなくてもいいので、2人以上集まればカウンセラー委員会の意味が出てくると思います。先ほど栗山パスト会長のお話にもあったように機会を与えることが大事なと思います。人と会うことによって機会が発生することになると





思いますので、ぜひ、グループの中で親睦をはかって、ロータリークラブに入ってよかったなって思うように活動して頂けたらと思います。」

■出席状況報告：坂東裕樹会員  
⇒詳細1頁バナー下の出席状況報告欄にて

- ニコニコBOX報告：継岩憲二会員  
(ご意向)北林さん、岡田さん イニシエーションスピーチ楽しみにしています：齊藤実様  
(東京臨海RC・当クラブ特別代表)  
(ご意向)北林さん、岡田さん、イニシエーションスピーチ楽しみにしています！：当クラブ三役  
(ご意向)北林さん、岡田さん イニシエーションスピーチ楽しみにしています。よろしく願い致します：栗山会員  
(ご意向)岡田さん、北林さん、イニシエーション楽しみにしています：飯塚憲貴会員  
(ご意向)北林会員、岡田会員、卓話楽しみにしています：間野会員  
(ご意向)本日はイニシエーションスピーチ宜しくお願い致します：岡田会員

橋会員、伊藤会員、平井会員、飯塚正裕会員  
島崎会員、継岩会員、岸会員、大西会員、佐藤会員  
清水会員、岩崎会員、坂東会員、石田会員  
倉持会員、菅会員、高橋会員、雪丸会員、北林会員  
武井会員

【27件 79,000円 今年度累計 624,000円】



(坂東裕樹会員)



(継岩憲二会員)

■本日の卓話「イニシエーションスピーチ」

●当クラブクラブ奉仕委員 北林貴臣様

『48年の軌跡』

「僕は1973年8月26日、現在48歳です。山口県の岩国市。僕が生まれたときはまだ、玖珂郡って

いう郡の美和町っていう田舎に生まれました。田んぼと畑と山と森しかないようなところで、人口3,000人ぐらい、標高400mで山の中です。

0歳～18歳

## 誕生

1973年8月26日(現在48歳)に山口県岩国市(旧玖珂郡)美和町という田舎に産まれる



小中高は、田舎だったけども、地元全部あって、小学校は徒歩10分、中学校は徒歩20分、高校徒歩15分っていうことで、18歳までこの田舎に暮らしていました。

趣味は8歳からパソコンをやっていたり、高校時代にバンドやったり、おやじが好きだったパチンコについて行って5歳ぐらいからパチンコやりとかしてました。

17歳の夏に、将来の夢、目標っていうところで、僕自身が中高と、おやじがやっていた土木とか型枠大工とか、そういう外でする仕事をアルバイトとして手伝ってたんですけど、夏は暑い、冬は寒い。スーツを着てエアコンの効いたオフィスで仕事がしたいなみたいな、そういうのずっと思っていて、高校卒業して、なにげに受けた東京のコンピューター会社に内定をもらって、夢がかなったんですよ。大都会で、エアコンのある仕事をしていました。ただ、都会の水が合わずに、5カ月で田舎に戻ってということになりました。

18歳の秋

## 出戻り

逃げ帰ったような形で退職したので親にも怒られ、仕事もなく、また親父の手伝いをするはめに...



18歳の秋に、出戻りっていうことで、逃げ帰るような形で退職して、親に怒られ、仕事もなく、またおやじの手伝いをするようになります。また、夏は暑い、冬は寒いを繰り返します。19の春、なぜか自衛隊に入隊させられます。おやじが、ちょっと僕の性格が悪いっていう、自衛隊に放り込まれたんですけど、また夏は暑い、冬は寒い。こういうことをまた繰り返して、なんとしてもスーツ着て、エアコンの効いたオフィスで仕事がしたいって強く思うようになりました。

## 海上自衛隊入隊(呉)

根性が無く、素行が悪い性格を見かねた親が自衛隊に放り込む



そんなこんなで自衛隊もわずか1カ月で脱走をしたっていうことですが、20歳の春に、知り合いが金貸しをやりたいたいということで、500万円出資して合流して、ワンルームのちっちゃな部屋だったんですけど、念願のスーツを着て、エアコンのある仕事にやっと就けたというところですね。

## 金融業者(金貸し)

知り合いが金貸しをやりたいたいと言うので500万円出資して合流(サラ金から借用)



この時期に、金融、金貸しなので利息計算とか、残高照会とかいろいろなものやっていたんですけど、ちょっと頭の悪い人たちを使って仕事してたので、ミスが多かったんですね。コンピューターに頼った方が効率的だなというのを考えて、プログラミングとか、データベースの勉強とかをこのぐらいから本格的にやって、社内のシステムを構築したっていうのが一番最初のコンピューターにまつわるきっかけです。

22歳から30歳ぐらいまでは、山口県、広島県で街の業務をIT化させるっていうことで、至るところの商店とか、不動産、中古車販売店、飲食店などさまざまな街にあるちっちゃな業種をIT化させました。そして30歳からは、東京に来て、また東京で再チャレンジしようとして東京に来ました。

今度は企業の業務をIT化させるっていうことで、当初、三菱電気系のコンサルチームにジョインできたんで、そこでさまざまな三菱電機の子会社、関連会社とか、ENEOSとか、ペンタックスとか、いろいろな大手企業の業務をIT化させました。

一人で稼ぐの限界を感じてチームを作って、2010年4月36歳のときにアメージングアクティビティ株式会社を設立しました。

## 起業(法人化)

一人で稼ぐには限界があると感じる



最初の5年間は、三菱電機で経験したERPっていう、販売管理、生産管理、原価管理、会計とかその辺の知見を生かして、SESという形で大手SIerの下にぶら下がって、下請けの仕事をメインで行っていました。そのころの売り上げ規模っていう感じだと、こんな感じですね。だいたい1カ月単位で僕たちって動くんで、1カ月80万だったりとか、65万とか、そういう形で動いてました。

起業6年目以降は、下請けではなく、直受けて、ERPと業務系システム構築ERPっていうところをメインに直契約に動きました。その結果、ヒロセ電機さんとか、売上規模が1,000億円を超えるような企業に直接契約をもらえるようになって、単価が何パーか分かんないですけど、120万とか、110万とかっていう単価で今はやっています。

あと三菱重工さんとか、クラシアンさんとか、インプレスさんとか、ベルシステムさんとか、アクチュラホームさん、トッパンフォームズさん。様々な企業に取引をしております。

じゃあ具体的にどんなことをやってるのかなっていうところを具体的に書きました。先月ぐらいに終わった案件なんですけど、これはクレーム管理っていう、製造業における不良品に関するクレームにどういうふうに対応したかっていう業務をシステム化しました。

まずは現状分析ということで、AS-ISって書いてありますけど、お客さんからクレームが発生しました。営業が受けました。品管が受けました。調査機関として工場っていう風に、誰が何をやるかっていうフローを書くんですね。それを今度右側のシステム導入後にどういうシステムっていうか、業務フローになるかって、TO-BEっていうところで、こういう風に変わりますよみたいな絵をまず描きます。

これを描いて、今度プログラミングしていくっていうところで、できた画面がこんな感じですね。実際の画面っていうところで、タイトルがあったりとか、日付があったりとか、いろいろ項目があって、これを書いていくと今のフローが流れていくっていう形です。それをやることによって何のメリットがあるかっていうところは、それぞれの部署が独自のルールで、いろいろ行われていたクレーム対応を一元化することによって、標準化がまずできます。



あとデータ分析によって、どの部門でどの製品にクレームが上がってるかとか、現状把握のスピードを速く。あとシステム化イコール業務をルール化することなんで、内部統制。コーポレートガバナンス、品質向上とかを強化できる。あとは各部署にて、それぞれ対応する業務時間があるんですけど、その時間を収集できるんで、どこの部門が遅いとかっていうのが計測できるようになります。これがだいたい工期が6カ月で、15人で工費は1,400万ぐらいです。現在はこんな感じで仕事をしています。

44歳に戻んですけど、交流会に僕、初参加して、ある人物と出会いました。この人なんです。この人がBNIっていうところで出会ったんですけど、同友会っていうところにも連れてってくれたし、ロータリーっていうところにも連れて行ってくれました。素晴らしい人たちを繋げてくれました。当初は、自分一人でやってるような感じだったので、孤独な経営者っていうところを解放してくれた僕の恩人っていうところなんです。ありがとうございます。

## 飯塚 憲貴

Rotary   ロータリーは 世界の扉を開く



今48歳なんですけど、もっともっと上に行かないといけないということで、死ぬまであと40歳ぐらいあるので、もっともっといい会社を作っていくのが目標です。今、アメージングアクティビティっていう会社がITの会社で、もう一つにあるのが、ITで人材を創造していく会社で、HRテック系の会社を1社やっています。もう一つはプロスポーツのOBを支える支援系会社で、これは日本プロ野球OBクラブの石毛さんとタッグ組みながらやってる会社なんですけど、プロスポーツアーツっていうこの三つの会社を今はやってる。

もっともっと会社をいっぱいつくって、儲けていきたいと思えます。以上でございます。ご清聴ありがとうございました。」

●当クラブ 親睦活動委員 ゴルフ幹事 岡田竜司様  
「1985年5月1日生まれです。よろしくお願ひします。家族は、妻1人、子猫生後4カ月ぐらいの、カリン様っていう名前なんですけど、毎朝5時に起こされて、体も傷だらけで、寝不足が続いております。

過去に経験した職業は、高校生のときはピザハットの宅配をやっていました。ピザハッター之江店だった



ので、その辺の地域の人、僕が配達に行ったかもしれません。あと21歳からプロダンサー、振付師としてやりました。

趣味は、石を集める。こういうような石を、家にいっぱいあります。あとは散歩、散歩が好きで、東海道を歩いてみようってことで妻と2人で五十三次、京都までこの間制覇しました。今は、まだ旧日光街道、じゃあこれからやろうっていうことで、まだ1日しかやってないので、北千住で今止まっております。ゴルフも今一生懸命楽しくてやってるんですけども、全然うまくならないんですが、ベストが89で、直近5回の平均が今日見たら、96.8でした。直近2回が100越えちゃってるので、これは結構悪くなっちゃってるんだと思います。



そして名前の由来が、ご存じの方、何人いるか分からないですけど、金子正次の『竜二』っていうヤクザ映画があるのを知っていますか。知らないですか。小学校の2年生ぐらいのときの宿題で、先生から自分の名前の由来を親に聞いて来てくださってと言われて、父に聞いたらヤクザ映画ではやってたからってと言われて、次の日学校行って、僕の前生徒とか、健康になってほしいからこうしたとか、賢く何とかなってほしいからこうしたっていう中で僕がヤクザ映画ではやってたからって言ったら先生から僕が怒られまして、なぜ僕が怒られなきゃいけないのかすごい理不尽な思いをしたのを覚えています。

出身は江戸川区大杉で、小学校は大杉第二小学校。雪丸さん家とうちのちょうど間にある小学校ですね。大杉ゴルフプラザの横。

雪丸氏 僕の後輩ですね。



よろしくお願ひします。  
中学は松江第四中学校。高校は篠崎高校ですね。ここで小学校の写真なんですけども、これが私です。



ここにいるのが亀梨和也ですね。亀梨和也とクラスメートだったので。

小学校のときは、小学校、中学校、高校と、宿題は1回もやったことないので、ノートが1年生から1回も変わってないんですね。それを5年生くらいのときに父親に見られまして、「お前ノートずいぶんきれいだな」と。「俺、1回もノート買ってない」って言ったら、ものを大切にしているいい子だなんて褒められました。

そして何げに泳ぎが得意だったんですけど、それは、中学から高校のときに夏になると毎日この横にある、新中川で泳いでました。1日2往復くらい毎日してたので、この橋から飛び降りて、よく遊んでたんですけど。最初は毎日警察がくるんですけども、2週間くらいやってると、地域の人たちとも仲良くなって、全く警察は来なくなります。



そして、高校になってからダンスを始めたんですけども、本格的に始めたのは高校なんですけど、小学校3年生くらいのときに、マイケルジャクソンのビデオが家にあって、それをずっと見てマネしてたんで、もうそのときから結構マイケルジャクソンの振り付けとか踊れるようになってました。

高校のときに、これはプロダンサーになろうっていうことで、ダンスの専門学校ですね、東放系のすごい長い名前なんです。東放学園東京アナウンス学院ダンスパフォーマンス科っていうところに行きました。なんかお笑い科目とか、アナウンサーの科とかがメインなんですけど、お笑い科では同期で柳原可奈子。最近出ないですね。いたらしいです。会ったことはないです。そしてダンス科に行って1年行って、そろそろ1年終わるかなってところで、家に帰りまして、母親にちょっと専門学校を辞めると。「どうしたの」って言われたので、「ここにいってもプロになれないから、ロサンゼルスに行く」って言ったら「分かった」って言われて。英語もちろん全く話せないですし、飛行機も高校の修学旅行で1回乗ったくらいしかなかったんですけど、なんも言わずにそのまま行きました、ロサンゼルスに。彼女にすごい怒られました。

そして、2年半くらいロサンゼルスにいて、21歳からダンスの仕事をして、22歳から会社の中古車販売に勤めることになりました。家がここです。この真ん中にある赤いところっていうのが実は生まれた家で、ここのアパートに、僕小さいころはすごい貧乏だったので、六畳二間のアパートに5人で暮

らしてました。寝室は、布団が5枚ひけないので4枚ひいて、一番ちっちゃい弟と僕と一緒に寝るみたいな。服は2着しか持ってないみたいな。背も学校が一番低いみたいな子だったんですけど、どちらかというといじめっ子の方でしたね。

ここに住んでたころに、父親が重量とびだったんですけど、独立すると言って、独立することになったら、2年くらいで一軒家が建ったんですよ。それで、社長になるとすごいことになるんだっていうのは小さいころから感じました。今この大杉ゴルフプラザの横の岡田機工っていうところに父と弟が住んでいて、ここに母と姉が住んでいます。公園の横に。僕と妻は、ここに住んでいます。歩いてみんな50mくらいのところに。会社も近くて、家がここで会社が大杉1丁目、大杉神社の裏で、直線だと約500mくらい。



ここでロサンゼルスにいた頃のスケジュールをご紹介しますと思うんですが、9時から起きて、走り込みと筋トレです。筋トレはもう本当に軍隊のように、全員腕立て100回、腹筋100回っていう風にやっていますね。午前中バレエだとか、たまにヒップホップだとか、ほかのジャズとかをやって、ランチを食べて、夕方までレッスンして、この間に買い物行ったり、洗濯したり、自炊したりして、また4時から自主練をして、夕飯食べて、また洗濯だとか、家事やって、そこから自主練して、1時間くらいストレッチしてみたいな生活を365日のうちの363日くらいこの生活を2年してました。

そして、21で帰ってきたら、松竹芸能とかの方から、「ちょっとお茶しようよ」って言われて、お茶飲んでたら、「今度、次舞台があるからアシスタントで入ってくれ」って言われて。松竹芸能系の舞台で、ジャニーズの舞台とかの手伝い、なんとなく行ってたんですけど、そしたらなんか本格的に振り付け助手で入ってくれてって言われて、じゃあこの部分振り付けしてくれみたいな感じで言われて、日本帰ってすぐ、3カ月くらいでダンスの仕事ちょくちょくもらえるようになったんですが、やっぱり、そのときに舞台に行くと、アシスタントだ、手伝いだとかで1日いて、1回振りつけ渡しちゃうとほとんどやることないので、おじさんたちと話してるだけっていう状況なんですけど。

それで月16万くらいもらってたのかな。これも限界があるなと思ったのと、僕がいなくても全然回



る業界だし、いる必要あるのかなと思って、辞めて  
何しようかなと思ったんですけども、もう高卒です  
し、人の言うことをあまり聞けないので自分で会社  
やるしかないだろうと思い、もともと車が好きだっ  
たこともあり、中古車販売にしました。車は、5月  
1日が誕生日なんで、高校3年生の5月20日には免  
許を取って、7月くらいにはもう車買って納車され  
てたので、そこから毎日、高校には車で行ってまし  
た。最終日に捕まりました。

ちょっと、イニシエーションスピーチの自己紹介、  
長くなったと思うんですけども、実は何げに1回目  
で、初めてのイニシエーションスピーチがコロナで  
休会になったときに重なってしまったので、初めて  
のイニシエーションスピーチになりました。

会社の業務内容ですが、中古車の販売買い取り、  
新車もやっていますし、車検、整備、修理、板金塗装、  
コーティング、ガラス製品です。車のことは何でも  
やってるとい、車の相談の窓口になってるような  
会社です。在庫をいっぱい抱えて、インターネット  
でががが宣伝して売ってというのは、なかなか資  
本金がないと今もう無理なのかなと。僕が車買った  
時代なんて、ジャンプより半分くらいの分厚さの  
『カーセンサー』とか『Go』をめぐって、いい車  
があったらはじっこを折って、近くの車屋さんから  
見に行って買うみたいなのが、今はもうインターネ  
ットになってしまって、すぐ値段順で検索できるよ  
うになってしまったので、利益率がものすごい薄く  
て。なので車を仕入れて販売するというよりは、僕  
の仕事は、管理ユーザーさんを何人まで増やしてい  
けるかっていうようなビジネスモデルになってま  
すね。

リピート率はもう90%超えているので、細かい車  
検だとか、整備だとかやらせてもらいながら、5年  
くらいのスパンの中で、買い換えのときにご相談頂  
くみたいな感じです。最近だとドライブレコーダー  
だとか、コーティング、車検だとかすごい多いです。  
今日もドライブレコーダーの交換で、取り付けで預  
かってるお客さまも「来年買い換えるから」ってい  
うことで、その打ち合わせも兼ねて今日、お車戻し  
に行きます。



あとは、今、力を入れてるのは、破産管財人をさ  
れる弁護士さん。こちらの弁護士さんの紹介をたく  
さん今してもらってます。弁護士さんは、意外と車  
の査定が必要なとき、いつも相談できる車屋さん  
がなくて困ってる方が多かったようで、すごい弁  
護士さん側からも喜んでもらってます。大手とか  
が特にやってくれないところが多いらしいです  
ね。あとは、もう一つは相続に強い司法書士さん  
や遺品整理の業者さん。このような方たちから  
も、相続の案件、家片すときに動かない車がある  
から片してほしい、査定してほしいみたいな感  
じで、買い取りかなりやらせていただけて  
ます。なんで、皆さんの周りでも車にお困り  
の方とか、相続、破産管財人される弁護  
士さんがいたらぜひご紹介ください。ご清聴  
ありがとうございました。」



#### ■ 来月の当番

ビジター受付：油井会員、間野会員  
例会司会：石田会員、倉持会員  
ニコニコ：継岩会員、佐藤会員

#### ■ 点鐘：西野充英会長